

La pression sur les prix demeure constante

La représentation des intérêts réussie exige des ressources

Les fédérations représentent les intérêts de leurs membres face à l'État et aux autres parties prenantes. Leur réussite se mesure à l'aune de l'identification, du regroupement et de la représentation efficace des préoccupations de leurs membres. Pour ce faire, elles doivent avoir une stratégie claire. En 2013, le comité s'en est intensivement préoccupé, analysant le contexte actuel et évaluant les forces et les faiblesses de la fédération, afin d'en déduire si les accents thématiques actuels sont encore les bons. Nous avons aussi lancé un sondage, pour recevoir le retour des membres.



Melchior Buchs,
ancien secrétaire général, FASMED

Le climat plus rude autour de la technologie médicale s'est maintenu l'année passée aussi. Bien qu'en raison du développement démographique et de la hausse du niveau de vie, les perspectives de la demande en produits dans de nombreux marchés émergents soient toujours favorables, la pression sur les prix demeure constante. Les finances publiques doivent faire des économies partout, ce qui se ressent nettement au niveau de la santé publique. La pression sur les prix se propage vers l'amont de la chaîne de création de valeur.

C'est le dernier qui s'y colle et, en tant que branche en amont des soins médicaux, la technologie médicale forme la queue du peloton. Bien que les finances publiques en Suisse soient très saines à tous niveaux, elles ne forment pas un cas spécial.

La technologie médicale suisse est de plus en plus confrontée à des comparaisons de prix irréflechies avec l'étranger, exigeant de nous le même prix bas prévalant à l'étranger. Par contre, les salaires doivent rester à un niveau nettement plus élevé, les prestations de service et le soutien doivent rester inclus, comme toujours.

L'illusion de la sécurité absolue

À ces exigences financières s'ajoutent les exigences toujours croissantes en matière de sécurité et de qualité des produits. Des aspects incontestables mais, bien qu'un niveau très élevé soit déjà atteint, l'illusion persiste de pouvoir exclure également les derniers risques par des contraintes supplémentaires, augmentant ainsi le prix des dispositifs médicaux sans aucune valeur ajoutée. L'exigence de plus de sécurité s'oppose très nettement à la pression sur les prix des dispositifs médicaux.

Le sondage parmi les membres sur la stratégie de la FASMED a montré que nous sommes sur la bonne voie. Nos champs d'action prioritaires – Prestations et remboursements, Représentation politique des intérêts, Communication et Regulatory Affairs – seront toujours considérés comme très importants et devront même être élargis. En tant que fédération faitière, la FASMED est parvenue ces dernières années à améliorer la perception de la technologie médicale

chez les principales parties prenantes. Nous sommes reconnus comme représentante compétente de la branche.

Des sections et des groupes de travail actifs

Les nouveaux groupes de travail couvrant divers thèmes et questions à côté des sections ont contribué à cette reconnaissance. Les prises de position du GT «Prestations et remboursements» concernant les DRG ainsi que le financement des innovations et l'intégration des frais d'utilisation des immobilisations dans les forfaits ou le dernier positionnement sur les HTA, sont très remarquées et louées, en interne comme en externe. Elles forment une excellente base pour la représentation politique de nos intérêts. Le GT «Autogestion du diabète» poursuit de manière conséquente l'objectif d'une sensibilisation à une prise en charge de qualité élevée des diabétiques.

Plus les patients peuvent assumer leur propre responsabilité, plus la réduction des coûts pour cette maladie chronique de plus en plus répandue est importante. L'année passée, le groupe et la Société Suisse d'Endocrinologie et de Diabétologie, SGED-SSED, ont élaboré des directives pour l'automesure structurée de la glycémie. Le GT Soins des stomies et des troubles de la continence par dérivation s'engage pour une qualité de vie la plus élevée possible des personnes concernées. Une prise en charge de qualité élevée des malades chroniques n'est plus une évidence aujourd'hui. Elle doit à chaque fois être justifiée de nouveau étant donné les efforts d'économie des hôpitaux, des surveillants des prix, des administrations et des cercles politiques.



Jouer en Super League

La tâche de la FASMED est d'initier, de coordonner, d'accompagner ainsi que de communiquer toutes les activités de stimulation de la technologie médicale, contribuant donc à une meilleure prise en charge médicale de la population. Ce

faisant, les exigences posées à la fédération ne cessent de croître. Pour représenter efficacement les intérêts de l'industrie et argumenter avec succès, nous avons besoin de données, de faits et d'expertises spécifiques, mais nos ressources font que nous atteignons pratiquement nos limites. Permettez-moi une comparai-

son avec le football. Le rapport entre les budgets annuels du FC Thoue (env. 8 millions CHF) et du FC Bâle (env. 48 millions CHF) est de 1:6. Sur le plan du classement toutefois, le rapport change: les moyens financiers ne sont donc pas décisifs en eux-mêmes. Malgré un petit budget, le FC Thoue parvient à suivre la Super League avec succès. Si nous comparons les budgets de la FASMED (env. 1 million CHF) et d'Interpharma (env. 9 millions CHF), le rapport est de 1:9. La FASMED aussi peut se glorifier d'une représentation réussie de ses intérêts sans atteindre moins qu'Interpharma, toute proportion gardée. Dans le travail d'une fédération aussi, le budget n'est pas l'unique critère.

Un pied de nez aux grands

Être petit mais remarquable attire généralement beaucoup de sympathie, surtout en Suisse. Ceci vaut pour le football comme pour les activités d'une fédération. Qui ne se réjouit lorsque le petit FC Thoue fait un pied de nez au grand FC Bâle? Malgré cela, il ne sera probablement jamais champion suisse. La FASMED aussi atteint ses limites avec ses possibilités financières. L'engagement bénévole de ses membres et la créativité dans l'utilisation des moyens limités ne suffisent plus. Comme le fan de foot, qui exige toujours plus de son club, les attentes de nos membres augmentent, mais il arrive un moment où le grand écart n'est plus tenable. Les attentes doivent correspondre aux ressources disponibles ou celles-ci doivent être adaptées aux attentes renforcées. La FASMED se trouve confrontée à ce défi et devra y répondre dans les temps qui suivent.

Au cours des dernières sept années, c'est avec un grand plaisir que j'ai représenté les intérêts de la technologie médicale dans différents cercles, soutenu par nos membres. Nous avons pu améliorer la perception et le positionnement de la branche. Tout à ses limites avec les moyens disponibles, rêver du titre de champion suisse serait présomptueux. Mon successeur, Fabian Stadler, ne pourra pas atteindre les sphères d'Interpharma avec ce budget; celui-ci devra être augmenté de manière à pouvoir consolider ce qui a été atteint et cibler de nouveaux objectifs.

Informations complémentaires

FASMED
Technologie Médicale Suisse
Worbstrasse 52
3074 Muri/Bern

fasmed@medizinprodukte.ch
www.fasmed.ch